

25 ANS DE VW!



Harald est depuis un an et demi, et avec dix-sept ans d'expérience, le directeur de Mecatechnic.



Franck nous présente la rétrospective des couvertures des catalogues Mecatechnic, dont certaines ont plus de vingt ans!

S'il est une enseigne présente depuis les balbutiements du mouvement VW air-cooled en France et qui a su traverser les modes et les années, c'est bien Mecatechnic ! Une enseigne incontournable dans le milieu VW français et qui fête cette année ses vingt-cinq ans. Ça sera en mai prochain.

MECA STORY

Mecatechnic, c'est avant tout une histoire de passionnés. Une aventure qui débute à la fin des années 70. A cette époque, Jacky Dupety et Armel Le Gourrierc sont des mor-

cus de compétition automobile. Armel est un ancien de chez Strakit, un fabricant de buggies du championnat de France des rallyes tout-terrain et autocross, et qui utilise de nombreux éléments en provenance de VW air-cooled, comme une partie des châssis ou les boîtes de vitesses. Armel et Jacky trouvent les VW passionnantes et sont convaincus qu'un marché existe pour la préparation et l'équipement des Coccinelle. Si bien qu'ils décident de créer Leader, un spécialiste de la Cox. Mais plus tard, en 1983, Jacky décide de voler de ses propres ailes et installe Leader à Maisons-Alfort. Du coup, Armel crée de son côté l'enseigne



L'un des tout premiers catalogues Mecatechnic. Aujourd'hui, c'est un rare collector!

En mai prochain, la plus ancienne des enseignes dédiées à la vente et à la distribution de pièces pour VW air-cooled fêtera ses vingt-cinq ans ! Lancée en 1983, Mecatechnic a décidé de marquer ce tournant en emménageant dans de nouveaux locaux, toujours à Tourcoing, près de Lille. Retour sur la saga Mecatechnic et visite des lieux !

Texte et photos Julien-David Collombet



L'entrée se fait par un vaste show room où sont régulièrement exposées des VW air-cooled.



Plusieurs milliers de références sont ici stockées dans ce vaste entrepôt moderne de plus de 1 400 m² !



Dans le prolongement du show room, un vaste espace est destiné à la partie commerciale. Ici on traite plus d'une centaine de commandes par jour !



Franck, l'acheteur de chez Mecatechnic, nous explique que toutes les références sont ici soigneusement enregistrées, avec une méthode de rangement très précise.



L'incontournable mur de jantes où la plupart des références du marché actuel sont disponibles.

Mecatechnic. C'est à Bonville, près de Chartres (28) que l'atelier et le magasin sont dans un premier temps implantés. Mais au début, l'activité liée aux rallyes occupe une place importante. Mecatechnic réalise même quelques préparations pour Lada Niva ! En marge, une Cox Baja Class1 (façon "grass hooper") est réalisée, propulsée par un moteur Renault de 2,2 L passé pour le coup en 2,7 L. De quoi se faire remarquer. Et ça tombe bien puisque, au fil des compétitions, comme la Baja espagnole, Mecatechnic se creuse une place bien méritée. Mieux que cela, elle étend ses compétences au secteur de l'aviation, et notamment des ULM qui uti-



Le service marketing planche sur les catalogues, les nouvelles références... mais aussi sur le site internet, en constante évolution.



Chez Mecatechnic, il est même possible de faire refaire ses plaques d'immatriculation en noir, comme il y a quelques années.



Si l'on n'a pas l'habitude, on peut vite être déboussolé au sein de l'entrepôt !



Même les "petites" références ont leur place dans l'entrepôt.



lisent aussi des moteurs VW air-cooled. Le créneau va rapidement occuper une place de choix chez Mecatechnic.

A la fin des années 80, l'apparition de deux hors série du magazine *Nitro*, entièrement consacrés à la Coccinelle et aux dérivés, est une aubaine pour Mecatechnic qui est alors déjà en place au niveau de l'entretien et qui possède un stock de pièces important. S'ensuit l'arrivée de *Super VW*, en 1987, date à laquelle les publicités de Mecatechnic apparaissent dans le magazine. A l'époque, les pièces ne sont pas aussi nombreuses qu'aujourd'hui et, en bon précurseur, Mecatechnic cherche à innover et à améliorer le quotidien des premiers "cal-lookers". Pour cela, l'enseigne collabore régulièrement à des articles techniques (installation des mythiques étriers de freins de Citroën Visa grâce à des platines spéciales), mais aussi et surtout à des comparatifs présentés dans les pages de *Super VW*. Elle possède même un banc de puissance moteur ! Et l'essor de la vente par correspondance, au début des années 90, lui permet de prendre son envol. Le marché de la VW air-cooled se développe, mais Armel vend Mecatechnic. L'occasion pour les repreneurs de restructurer l'enseigne et de mettre en place un nouveau catalogue. Par la suite, le département compétition et l'atelier sont fermés. Reste la fabri-



Boîtes de chauffage, pots d'échappement, optiques complètes neuves, amortisseurs... en tout près de quatre mille références sont disponibles pour VW air-cooled.

cation des célèbres kits Bugster, qui seront aussi victimes des normes d'homologation...

30 000 COLIS PAR AN !

Voilà quelques mois, toute l'équipe de Mecatechnic a emménagé dans de nouveaux locaux. Une structure taillée sur mesure, avec pas moins de 400 m² dédiés à l'activité commerciale et au show room qui sert aussi d'espace dévolu à la vente au comptoir, sans

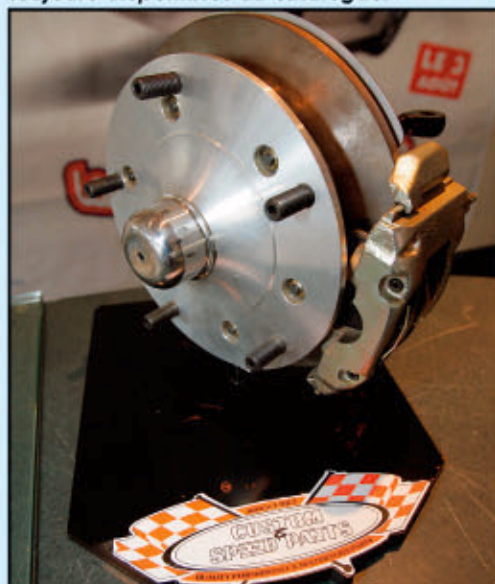
oublier le vaste entrepôt de 1 400 m², extensible ! Nous sommes loin des quelques centaines de mètres carrés de l'ancienne adresse. De quoi accueillir confortablement les clients, mais aussi et surtout les 18 personnes affectées aux différents services que sont les branches commerciale (7 personnes), administrative (2 personnes), achats et internet (4 personnes s'occupent du site lancé en 1998) et le stock (5 personnes). Remarquez, avec plus de 30 000 colis par an expédiés



Avec dix-huit personnes présentes au sein des locaux, l'équipe de Mecatechnic semble bien déterminée à fêter de nombreux autres anniversaires !



Mecatechnic est aussi le premier distributeur des produits CSP qui sont toujours disponibles au catalogue.



Accessoires, garnitures, pièces de rechange, mais aussi éléments de carrosserie, rien ne manque chez Mecatechnic.



Avec une moyenne de trente mille colis par an, près de cent-cinquante expéditions sont réalisées chaque jour.



Dans cette vitrine, goodies et pièces de collection sont soigneusement exposés.



Tous les jours, plusieurs transporteurs viennent déposer ou chercher les nombreux colis.

aux quatre coins de la France, mais aussi du monde, il faut bien ça. Car la rotation des camions de transport est ici quotidienne, avec une moyenne de cent cinquante colis par jour. A cet effet, les nouveaux bâtiments sont équipés de deux quais de déchargement directement reliés au stock... Une organisation très professionnelle et aujourd'hui inévitable pour une structure de cette taille ! Principalement orientée dans la pièce de rechange et d'entretien courant, Mecatechnic

propose également un assortiment de pièces perfo "grand public" et accessibles à tous, mais aussi la gamme CSP, les fameux moteurs en échange standard Remtec, ou les selleries TMI. En tout, ce sont près de 4 000 références VW air-cooled inscrites au nouveau catalogue 2008, qui sera présenté et disponible sur le stand Mecatechnic lors du 21^e Super VW National en mai prochain. Soyez rassurés, il y en aura pour tous, avec plus de quinze mille exemplaires imprimés !

NOUVEAU CATALOGUE

Réputée pour son sérieux et sa logistique, Mecatechnic honore aujourd'hui la scène VW air-cooled avec une présentation exemplaire et un service irréprochable. La qualité des pièces sélectionnées et le suivi des commandes font de cette enseigne l'une des plus incontournables de la scène VW air-cooled. Une histoire de passionnés (plus de la moitié du personnel roule ici en VW air-cooled !) qui dure depuis un quart de siècle, et que l'on espère retrouver encore au cours des nombreuses prochaines années. En attendant, rendez-vous le mois prochain, dans les pages de *Super VW Magazine*, pour une autre surprise, toujours signée Mecatechnic !

www.mecatechnic.com ★